インパクト評価の導入イメージ

想定される事業者

例1:成長志向のトップランナー的事業者

比較的厳密なインパクト評価

- -売上8,000万円/年。
- -専従者7名。
- 寄附金に加え、金融機関からの借入も利用。

比較的簡易なインパクト評価

例2:比較的小規模な事業者

- -売上 1200 万円/年。
- 専従者2名。
- -資金調達は自己資金や補助金がメイン。

1. 評価の主要目的

及びその規模(例)

- ・キャパシティビルディングや事業改善に加え、投資家・支援者へのアカ ウンタビリティが目的。
- ・キャパシティビルディングと事業改善が主目的。

2. 評価主体

・評価の質を高めるため、外部評価を実施。

- 内部評価を実施。
- ・評価のノウハウがないため、中間支援組織にも協力を依頼。

- 3. 評価方法
- ① 節囲

- ・受益者の直接的変化に加え、長期的な影響としての地域の変化。
- ・ネットインパクトを測定。

- ・受益者にもたらす直接的な変化。
- ・アウトプット測定に加え、可能な項目についてはアウトカムレベルで の評価を実施。

- ② デザイン
- ・介入前の長期トレンドとの比較により測定 (時系列デザイン) ・人口規模・構成、産業構造など類似の性質を有する地域を選定し、これ との比較により測定(マッチングデザイン)。 等
- ・専従者、受益者数名へのヒアリング等によって、前後比較を実施。

- ③ プロセス
- ・①目標設定、②ステークホルダーの特定、③適切な測定手法の設定、④ 測定、検証、評価、⑤報告、学び、改善
- ・左記に同じ。ただし、④については可能な範囲で行う。

- 4. 報告・開示項目
- ・①どのように評価プロセスが適用されるか、②介入の効果、③どんな活 動がアウトカムを達成したか、④アウトカムの生成における第三者の役 割、⑤ステークホルダーの特定、⑥指標とインパクトやステークホルダ 一のニーズ・関心との関連、⑦定量化された社会的、金銭的リスク
- ・①どのように評価プロセスが適用されるか、②介入の効果、③どんな活 動がアウトカムを達成したか。